



COMUNICATO STAMPA

Milano, 13 settembre 2018

FATTURATO IN CRESCITA, NONOSTANTE L'EFFETTO NEGATIVO DEI CAMBI (-8,3%) E MERCATO MIGLIORAMENTO DEGLI INDICATORI OPERATIVI

MERCATO INCREMENTO DELL'UTILE NETTO E POSIZIONE FINANZIARIA NETTA POSITIVA PER €249 MILIONI, GRAZIE ALL'OPERAZIONE STRAORDINARIA DI CESSIONE DEL BUSINESS DELLA PURIFICAZIONE

- **Fatturato consolidato pari a €75,7 milioni, rispetto a €73,8 milioni nell'H1 2017. Al netto dell'effetto negativo dei cambi (-8,3%) crescita organica del 10,8%**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €81,7 milioni, in crescita dell'1,4% rispetto a €80,6 nell'H1 2017**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €32,5 milioni (42,9% del fatturato), in crescita del 3,9% rispetto a €31,3 milioni (42,3% del fatturato) nell'H1 2017**
- **Utile operativo consolidato pari a €7,9 milioni, in forte crescita (+56%) rispetto a €5,1 milioni nell'H1 2017**
- **EBITDA consolidato pari a €11,7 milioni (15,5% del fatturato) in crescita del 23,3% rispetto a €9,5 milioni (12,9% del fatturato) nell'H1 2017**
- **Utile netto da operazioni discontinue pari a 239,9 milioni di euro (13 milioni di euro nell'H1 2017), correlato alla cessione del business della purificazione**
- **Utile netto consolidato pari a €242,6 milioni, in forte crescita rispetto a €11 milioni nell'H1 2017**
- **Posizione finanziaria netta positiva per €249 milioni, rispetto a un dato negativo pari a -€16,5 milioni al 31 dicembre 2017**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo semestre 2018 (1 gennaio – 30 giugno).

“Esprimo soddisfazione per i risultati del primo semestre e per la positiva conclusione dell'operazione straordinaria di cessione del business purificazione” - ha dichiarato l'Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “Ci si aspetta una seconda parte dell'anno in forte crescita, trainata soprattutto dalla continua affermazione sul mercato dei nostri prodotti per il settore medicale”.

L'evento rilevante che ha maggiormente caratterizzato il primo semestre 2018 è stato il *closing* dell'operazione di **cessione** alla società statunitense Entegris, Inc. del **business della purificazione dei gas** (*Systems for Gas Purification & Handling*) afferente alla *Business Unit Industrial Applications* di SAES®.

Il prezzo effettivo di cessione è pari a 352,8¹ milioni di dollari, ossia il prezzo contrattuale pattuito in 355 milioni di dollari, corretto a seguito di un aggiustamento negativo, pari a -2,2 milioni di dollari, calcolato sulla base del valore di *working capital*, cassa e debiti per imposte alla data del *closing* e che potrà eventualmente essere modificato alla luce dei valori contabili approvati da entrambe le parti entro la fine del mese di settembre 2018.

Il valore contabile denominato in euro delle attività nette cedute è stato pari a 34,1 milioni di euro. La **plusvalenza netta** generata dall'operazione è stata pari a 227,5 milioni di euro, costituita da una plusvalenza lorda pari a 261,4 milioni di euro, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione (soprattutto spese legali, di consulenza, per

¹ Tale valore comprende 0,3 milioni di dollari corrispondenti al prezzo concordato per la cessione degli *asset* di Lainate, che sarà finalizzata entro la fine di ottobre 2018.

incentivi e *fees*, interessi, differenze su cambi e imposte) pari a circa 33,9 milioni di euro. Tale plusvalenza netta, unitamente all'**utile netto generato dal business della purificazione oggetto della cessione fino al 25 giugno 2018** (pari a 12,4² milioni di euro), è stata classificata nella voce di conto economico "**Risultato derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue**" (**239,9 milioni di euro**).

Nel primo semestre 2018 il Gruppo SAES ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 75,7 milioni di euro, in crescita del 2,5% rispetto a 73,8 milioni di euro conseguiti nel corrispondente semestre del 2017. L'**effetto cambi** è stato negativo per -8,3%, principalmente correlato al deprezzamento del dollaro USA rispetto all'euro nella prima parte del semestre corrente. Scorporando l'effetto penalizzante dei cambi, la **crescita organica** è stata pari a +10,8%, principalmente trainata dalla ripresa degli investimenti nel comparto sicurezza e difesa e dalle maggiori vendite nel business delle pompe da vuoto e nei comparti sia del Nitinol per dispositivi medicali, sia delle SMA per applicazioni industriali (in particolare, *luxury goods* e *automotive*).

Includendo nel fatturato di Gruppo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*³, il **fatturato complessivo di Gruppo** è stato pari a 81,7 milioni di euro, in crescita dell'1,4% grazie sia al maggiore fatturato consolidato (+2,5%), sia alla crescita delle vendite della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. Nella *joint venture* Actuator Solutions la crescita nel settore *automotive* è stata più che assorbita dal calo della società di Taiwan, concentrato prevalentemente nel comparto *autofocus* (AF) per *action camera*.

L'**utile industriale lordo consolidato**⁴ è stato pari a 32,5 milioni di euro nel primo semestre 2018, rispetto a 31,3 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2017. La crescita (+3,9%), nonostante l'effetto penalizzante dei cambi, è principalmente imputabile all'incremento del fatturato nel comparto sicurezza e difesa e nel settore dei sistemi da vuoto (entrambi appartenenti alla Business Unit Industrial Applications). Anche il **marginale industriale lordo**⁵ risulta in leggera crescita (da 42,3% nel primo semestre 2017, a 42,9% nel semestre corrente), sempre trainato dalla Business Unit Industrial Applications.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 7,9 milioni di euro (10,4% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+56%) rispetto a 5,1 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (6,8% del fatturato consolidato): nonostante l'effetto penalizzante dei cambi (-2,4 milioni di euro), l'aumento dell'utile industriale lordo e le spese operative sostanzialmente allineate al primo semestre 2017, unitamente al contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del Connecticut a Memry Corporation (1,1 milioni di euro, contabilizzati alla voce "Altri proventi (oneri) netti"), hanno reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi.

L'**EBITDA**⁶ **consolidato** è stato pari a 11,7 milioni di euro (15,5% del fatturato consolidato) nel primo semestre 2018, rispetto a 9,5 milioni di euro (12,9% del fatturato consolidato) nello stesso semestre del 2017, con una crescita (+23,2%) in linea con quella degli indicatori operativi.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2018 è stato pari a 242,6 milioni di euro⁷ (320,4% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto di 11 milioni di euro del primo semestre 2017 (14,9% dei ricavi consolidati).

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2018 è positiva per 249 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta negativa al 31 dicembre 2017 di -16,5 milioni di euro. Il forte miglioramento della posizione finanziaria netta è frutto del corrispettivo ricevuto in data 25 giugno 2018 a fronte della **cessione del business della purificazione dei gas** (303,4 milioni di euro), nettato delle disponibilità liquide della società ceduta SAES Pure Gas, Inc. (2,7 milioni di euro) e del debito finanziario (1,1 milioni di euro) correlato all'aggiustamento negativo di prezzo stimato sulla base dei valori di *working capital*, cassa e debiti per imposte al *closing* e che deve ancora essere approvato da entrambe le parti, nonché degli oneri monetari accessori all'operazione straordinaria già liquidati al 30 giugno 2018

² La voce comprende ricavi pari a 44,6 milioni di euro, con un utile operativo pari a 13,4 milioni di euro (30,1% del fatturato).

³ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (33,79%).

⁴ Calcolato come differenziale tra il fatturato netto consolidato e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

⁵ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

⁶ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

⁷ Tale importo è inclusivo dell'utile derivante da operazioni discontinue, pari a 239,9 milioni di euro nel primo semestre 2018 (13 milioni di euro al 30 giugno 2017).

(19,6 milioni di euro⁸). L'**effetto netto positivo sulla posizione finanziaria netta** risulta, pertanto, pari a **280 milioni di euro**.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi di rilievo nel primo semestre 2018

Come già segnalato, l'evento rilevante che ha maggiormente caratterizzato il primo semestre 2018 è stato il *closing* dell'operazione di **cessione** alla società statunitense Entegris, Inc. del **business della purificazione dei gas** (*Systems for Gas Purification & Handling*) afferente alla *Business Unit Industrial Applications* di SAES, finalizzata in data 25 giugno 2018. Oggetto della cessione sono state la consociata statunitense SAES Pure Gas, Inc. e la struttura commerciale, localizzata a Shanghai, della controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. che fornisce supporto commerciale a SAES Pure Gas, Inc. sul mercato asiatico. Nella cessione sono inclusi anche gli *asset* del laboratorio purificazione situato a Lainate di SAES Getters S.p.A., il cui trasferimento è previsto da contratto entro la fine di ottobre 2018.

L'operazione s'inserisce nel quadro di focalizzazione della strategia evolutiva del Gruppo verso il rafforzamento dei settori strategici in cui SAES ha sostenuto i maggiori investimenti negli ultimi anni, consentendo al Gruppo di disporre delle risorse finanziarie necessarie per avviare un importante processo di crescita inorganica, e non solo, nei business del Nitinol per applicazioni medicali e del *packaging* avanzato. Questa operazione, unitamente ai futuri investimenti, è finalizzata alla crescita del Gruppo e a garantire stabilità, con minore dipendenza dalle fluttuazioni dei cambi.

Per consentire l'operazione, in data 15 giugno 2018 SAES Getters USA, Inc., controllante di SAES Pure Gas, Inc., ha ceduto tutte le proprie attività e passività, con esclusione della suddetta partecipazione, a una società di nuova costituzione, SAES Colorado, Inc., successivamente rinominata SAES Getters/U.S.A., Inc., che continua a essere di proprietà del Gruppo SAES. In data 25 giugno 2018, la società SAES Getters USA, Inc., rinominata Pure Gas Colorado, Inc., veicolo di controllo della partecipazione in SAES Pure Gas, Inc., è stata ceduta a Entegris, unitamente al ramo d'azienda basato a Shanghai e operante nel business della purificazione di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd., costituito da personale, cespiti e magazzino.

A completamento dell'operazione, i già citati cespiti del laboratorio purificazione basato a Lainate dovranno essere ceduti a Entegris entro la fine del mese di ottobre 2018. Anche il laboratorio continuerà la propria attività per circa ulteriori quattro mesi dal *closing* esclusivamente per Entegris, a seguito di specifico accordo di servizio. Nell'unità produttiva di Avezzano, inoltre, la Capogruppo manterrà una linea produttiva di materiale getter per il mercato della purificazione, destinata a servire anche le necessità di approvvigionamento di Entegris, come da specifico accordo di fornitura della durata prevista di 36 mesi.

In data 30 gennaio 2018 gli *auditor* indipendenti, nominati da Memry Corporation, hanno concluso senza rilievi le verifiche relative al rispetto da parte della società delle condizioni concordate (aumento dell'organico nella sede di Bethel e salario medio annuale non inferiore a una predeterminata soglia) per la **trasformazione del 50% del finanziamento** concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine 2014 **in contributo a fondo perduto**. A inizio marzo i report sono stati notificati alle autorità statali preposte e nel corso del primo semestre 2018 è pervenuta l'autorizzazione definitiva da parte dello Stato del CT. Il contributo, pari a 1,4 milioni di dollari, ha generato un provento a conto economico e un miglioramento della posizione finanziaria netta di pari importo.

In data 12 febbraio 2018 SAES Nitinol S.r.l. ha corrisposto ad **Actuator Solutions GmbH** una **nuova tranche**, pari a 0,5 milioni di euro, **del finanziamento sottoscritto in data 28 novembre 2016**. Si ricorda come il finanziamento, destinato al sostegno finanziario dell'attività operativa, abbia scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%; il relativo contratto, che inizialmente prevedeva un ammontare massimo complessivo finanziabile di 4,5 milioni di euro, è stato opportunamente modificato, incrementando tale valore a 5 milioni di euro.

In data 26 febbraio 2018 SAES Getters S.p.A. ha esercitato l'opzione *call* per l'**acquisto dell'intero capitale sociale di Metalvuoto S.p.A.** (successivamente rinominata SAES Coated Films S.p.A.), già controllata al 70%. Grazie all'operazione, SAES ha acquisito il rimanente 30%, precedentemente in capo al socio di minoranza Mirante S.r.l., per un corrispettivo pari a 75 migliaia di euro. Si precisa come il bilancio consolidato del Gruppo SAES al 31 dicembre 2017 includesse già un debito finanziario di pari importo, correlato alla valorizzazione della suddetta opzione. L'acquisizione dell'intero pacchetto azionario di Metalvuoto S.p.A. consente a SAES la completa autonomia strategica nel business del *packaging* avanzato, per applicazioni soprattutto nel settore alimentare.

⁸ Tale valore non include provento non monetario relativo al rilascio a conto economico della riserva di conversione generata dal consolidamento delle società USA oggetto di cessione (SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc.), pari a 1,8 milioni di euro, nonché i costi relativi al piano di incentivazione strategica denominato *Piano Cessione Asset* (14,4 milioni di euro) e le imposte correnti (1,7 milioni di euro), non ancora liquidati al 30 giugno 2018.

In data 5 aprile 2018 l'Assemblea dei Soci di Metalvuoto S.p.A., convocata in sede straordinaria, ha deliberato il cambio di denominazione sociale di Metalvuoto S.p.A. in **SAES Coated Films S.p.A.**, ai fini di una maggiore riconoscibilità sul mercato.

In data 6 aprile 2018 è stato finalizzato l'**acquisto**, da parte di SAES Getters S.p.A., dell'**immobile** dove risiede la sede legale e ha luogo la produzione di **SAES Coated Films S.p.A.** Il prezzo per tale acquisto è stato pari a 3,5 milioni di euro.

In data 24 aprile 2018 il nuovo Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., su proposta del Comitato Remunerazione e Nomine e con il parere favorevole del Collegio Sindacale, ha approvato un piano d'incentivazione di lungo termine destinato ad Amministratori Esecutivi ed esponenti del *management* che ricoprono ruoli organizzativi di rilievo strategico all'interno della Società, denominato "**Piano Phantom Shares 2018**".

Il piano è basato sull'assegnazione gratuita ai beneficiari di un determinato numero di *phantom shares* che, nei termini e alle condizioni del piano, danno il diritto a ricevere l'erogazione di un incentivo in denaro, parametrato in funzione dell'incremento del prezzo di Borsa delle azioni alla data in cui si dovessero manifestare determinati eventi prestabiliti, rispetto al valore di assegnazione. Gli eventi che possono dar luogo all'erogazione dell'incentivo sono, ad esempio: cambio di controllo della Società; mancato rinnovo della carica di amministratore alla scadenza del mandato; revoca dalla carica di amministratore oppure sostanziale modifica delle relative deleghe o del ruolo senza la ricorrenza di una giusta causa; dimissioni per giusta causa; licenziamento per giustificato motivo oggettivo (per i soli Dirigenti Strategici); raggiungimento dell'età pensionabile; invalidità permanente; decesso; *delisting*. Il piano mira a remunerare i beneficiari in relazione alla crescita della capitalizzazione della Società, con finalità di *retention* e miglior allineamento delle *performance* agli interessi degli azionisti e della Società.

Tale piano sarà sottoposto all'approvazione dell'Assemblea dei Soci convocata in data 1 ottobre 2018. La Relazione illustrativa degli Amministratori su tale piano d'incentivazione, unitamente al Documento Informativo ex articolo 84-*bis* del Regolamento Emittenti, sono stati messi a disposizione del pubblico in data 19 luglio 2018.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel primo semestre 2018 è stato pari a 29,4 milioni di euro, in crescita del 12,7% rispetto a 26,1 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2017. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi negativo e pari a -7,3%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 20%.

La crescita organica è stata principalmente trainata dal comparto sicurezza e difesa (**Business Security & Defense**, +55,9%), grazie alla ripresa degli investimenti nel settore militare sia in USA sia in Europa. In forte crescita organica è anche il **Business Solutions for Vacuum Systems** (+39,5%), grazie alle maggiori vendite ai produttori di strumentazione analitica, che stanno sempre più estendendo l'utilizzo delle pompe NEG nei sistemi di loro produzione, oltre a nuove commesse nel campo degli acceleratori di particelle. Infine, in crescita organica risultano anche il comparto dei dispositivi elettronici (**Business Electronic Devices**, +13,5%), grazie al buon andamento delle vendite nel mercato dei sensori a infrarossi per applicazioni *surveillance* e industriali; il **Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers** (+9,9%), trainato dalle vendite di dispositivi per la dissipazione del calore e di prodotti per applicazioni laser, in particolare nel settore della difesa; il comparto dei getter per applicazioni *healthcare* (**Business Healthcare Diagnostics**, +13,3%), grazie al buon andamento del mercato dei tubi a raggi X per applicazioni di diagnostica per immagini e *surveillance*.

Come già accaduto nell'esercizio 2017, risultano in calo i comparti dell'isolamento termico (**Business Thermal Insulation**) e delle lampade (**Business Getters & Dispensers for Lamps**). Nel primo, la contrazione è principalmente dovuta alla debolezza delle vendite di pannelli isolanti per il mercato della refrigerazione, oltre al ritardo di alcuni progetti in Cina nella costruzione di centrali solari termodinamiche. Nel secondo, permane il calo strutturale per il persistere della concorrenza tecnologica dei LED sulle lampade fluorescenti e a intensità di scarica.

Si segnala come il **Business Systems for Gas Purification & Handling** includa le vendite della Capogruppo di materia prima e componenti getter per i purificatori destinati prevalentemente all'industria dei semiconduttori, pari a 0,4 milioni di euro al 30 giugno 2018. Si ricorda come il Gruppo SAES abbia ceduto il business correlato alla fabbricazione e alla vendita dei sistemi avanzati di purificazione a Entegris, Inc. in data 25 giugno 2018; tale operazione di cessione non ha riguardato la linea produttiva della Capogruppo per la realizzazione di materiale getter per il mercato della purificazione, situata ad Avezzano, che in futuro servirà anche le necessità di approvvigionamento di Entegris, come da specifico accordo di fornitura della durata prevista di 36 mesi.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo semestre 2018 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2018	1° semestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	6.147	4.202	46,3%	55,9%	-9,6%
Electronic Devices	7.323	6.779	8,0%	13,5%	-5,5%
Healthcare Diagnostics	2.162	2.002	8,0%	13,3%	-5,3%
Getters & Dispensers for Lamps	2.622	3.205	-18,2%	-14,2%	-4,0%
Thermal Insulation	1.791	2.048	-12,5%	-3,9%	-8,6%
Solutions for Vacuum Systems	5.419	4.097	32,3%	39,5%	-7,2%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	3.554	3.615	-1,7%	9,9%	-11,6%
Systems for Gas Purification & Handling	412	159	159,1%	159,1%	0,0%
Industrial Applications	29.430	26.107	12,7%	20,0%	-7,3%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 15,2 milioni di euro, rispetto a 13,1 milioni di euro nel primo semestre 2017. La crescita (+16,4%) è principalmente correlata all'ottima *performance* delle vendite nel comparto sicurezza e difesa, nel settore dei sistemi da vuoto e in quello dei dispositivi elettronici. Il **marginale industriale lordo** è lievemente aumentato, passando da 50% a 51,6%: l'incremento di fatturato nei settori caratterizzati da una più alta marginalità ha più che compensato la riduzione del margine industriale lordo dei business più tradizionali e in calo strutturale (in particolare, comparti delle lampade e dell'isolamento termico).

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 8 milioni di euro, in crescita del 31,8% rispetto a 6,1 milioni di euro nel primo semestre 2017; il **marginale operativo** è aumentato dal 23,4% al 27,3%.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel primo semestre 2018 a 39,8 milioni di euro, in calo di -0,7% rispetto a 40 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. L'effetto dei cambi è stato negativo e pari a -10,3%, al netto del quale la variazione organica è stata positiva e pari a +9,6%.

In particolare, il comparto del Nitinol per dispositivi medicali (**Business Nitinol for Medical Devices**) prosegue su una traiettoria di crescita organica (+7,8%) in linea con lo sviluppo dei mercati di riferimento. Il comparto delle SMA industriali (**Business SMAs for Thermal and Electro Mechanical Devices**) registra una sostenuta crescita organica (+23,3%) trainata dalla continua espansione del comparto *luxury good* e da maggiori vendite nel comparto *automotive*.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo semestre 2018, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2018	1° semestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	34.207	35.402	-3,4%	7,8%	-11,2%
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	5.547	4.630	19,8%	23,3%	-3,5%
Shape Memory Alloys	39.754	40.032	-0,7%	9,6%	-10,3%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 16,6 milioni di euro nel primo semestre 2018, rispetto a 17 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017: il leggero calo (-0,4 milioni di euro) è esclusivamente imputabile all'effetto delle valute (in particolare, svalutazione del dollaro) sui ricavi, mentre la marginalità lorda risulta essere in sostanziale tenuta (da 42,5% a 41,8%).

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 12,3 milioni di euro, in crescita del 19,5% rispetto a 10,3 milioni di euro nel primo semestre 2017. Il **marginale operativo** è aumentato dal 25,7% al 30,9%. Entrambi gli incrementi sono principalmente attribuibili al già citato contributo, pari a circa 1,1 milioni di euro, riconosciuto dallo Stato del Connecticut (CT) a Memry Corporation.

Business Unit Solutions for Advanced Packaging

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a 6 milioni di euro, rispetto a 7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

Il calo scosta in parte uno slittamento di alcune consegne a data successiva al 30 giugno 2018, in parte la razionalizzazione tuttora in corso del portafoglio prodotti, finalizzata a ridurre l'incidenza dei prodotti metallizzati rispetto a quelli laccati (questi ultimi con maggiore marginalità).

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a 0,6 milioni di euro (10,5% dei ricavi) rispetto a 1,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017 (15,2% del fatturato): il calo è principalmente imputabile sia alla già citata riduzione delle vendite, sia all'incremento del prezzo della materia prima che ha influenzato negativamente la marginalità lorda di questo comparto.

Il primo semestre 2018 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -1,3 milioni di euro, rispetto a una perdita pari a -0,2 milioni di euro nel precedente esercizio.

Business Development Unit & Corporate Costs

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel primo semestre dell'esercizio 2018 il **fatturato consolidato** è stato pari a 0,6 milioni di euro, rispetto a 0,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. L'effetto cambi è stato negativo e pari a -8,4%, mentre la diminuzione organica è stata pari a -14,1%. Tale diminuzione è principalmente imputabile sia all'effetto prezzo correlato alla maggiore concorrenza nel mercato OLED, sia ai tempi necessari per l'introduzione dei nuovi prodotti incapsulanti SAES, attualmente in fase avanzata di sviluppo.

L'**utile industriale lordo** nel primo semestre 2018 è stato pari a 0,1 milioni di euro (11,1% dei ricavi consolidati), in linea con il primo semestre 2017 (17% dei ricavi).

Il **risultato operativo** è stato negativo per -11,1 milioni di euro, invariato rispetto al dato negativo del primo semestre 2017.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 25,7 milioni di euro (33,9% dei ricavi), rispetto a 26,1 milioni di euro del corrispondente semestre 2017 (35,4% del fatturato). Escludendo l'effetto dei cambi (-0,7 milioni di euro), la variazione dei costi operativi è stata pari a +0,2 milioni di euro: l'incremento delle **spese di vendita** (in particolare, si segnala l'incremento dei costi per compensi fissi e variabili al personale dipendente, unitamente a maggiori costi di consulenza), è stato quasi completamente compensato da minori **spese di ricerca e sviluppo** (minori costi per la gestione dei brevetti e riduzione sia dei costi del personale sia degli ammortamenti correlata alla sospensione a fine esercizio 2017 del progetto di ricerca in ambito OLET e alla conseguente messa in liquidazione della controllata E.T.C. S.r.l.). Le **spese generali e amministrative** sono invece allineate al primo semestre 2017 (l'incremento dei compensi fissi e variabili al personale dipendente impiegato in attività G&A presso la Capogruppo, unitamente a maggiori spese legali, di consulenza e di formazione, è stato compensato dai *saving* correlati alla messa in liquidazione della controllata tedesca Memry GmbH e dai minori compensi variabili per gli Amministratori Esecutivi, a seguito della sospensione dell'accantonamento per il piano d'incentivazione monetaria triennale).

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato positivo per 1,1 milioni di euro, rispetto a un saldo negativo di -0,1 milioni di euro nel primo semestre 2017. La variazione è principalmente imputabile al ricavo, pari a 1,1 milioni di euro, contabilizzato dalla consociata americana Memry Corporation a seguito della trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine esercizio 2014 in contributo a fondo perduto.

Il saldo netto degli **oneri finanziari netti** è stato negativo per -0,3 milioni di euro, (rispetto a -0,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017) e include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti a lungo termine concessi alla Capogruppo, a SAES Coated Films S.p.A. e alla controllata americana Memry Corporation, oltre che le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo alle società italiane del Gruppo. La variazione è principalmente

attribuibile al fatto che nel primo semestre 2017 tale voce includeva i costi correlati al rimborso anticipato di entrambe le *tranche* (di cui una garantita da SACE) del finanziamento per progetti avanzati di ricerca e sviluppo, sottoscritto in giugno 2015 dalla Capogruppo con BEI (Banca Europea per gli Investimenti).

Il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto è complessivamente negativo e pari a -0,7 milioni di euro, imputabile quasi esclusivamente alla *joint venture* Flexterra, e si confronta con un costo pari a -1,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio. Si precisa che, in analogia al 30 giugno 2017, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta del primo semestre 2018 (-0,4 milioni di euro) di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo (-1,7 milioni di euro la quota parte di perdita netta non contabilizzata al 30 giugno 2017).

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi sei mesi del 2018 un saldo sostanzialmente nullo e si confronta con un saldo negativo e pari a -0,7 milioni di euro nel primo semestre 2017. Nello scorso esercizio, il saldo negativo era principalmente imputabile alle differenze cambio su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo, generate dalla svalutazione del dollaro rispetto all'euro e solo in parte compensate dagli utili realizzati sui contratti *forward* stipulati a parziale copertura di tali transazioni.

L'**utile ante imposte consolidato** del primo semestre 2018 è stato pari a 6,9 milioni di euro, quasi triplicato (+172%) rispetto a 2,5 milioni di euro del primo semestre 2017.

Le **imposte sul reddito** del semestre sono state pari a 4,2 milioni di euro, rispetto a 4,5 milioni di euro del corrispondente semestre dell'esercizio precedente. Il **tax rate** di Gruppo è stato pari a 60,6%, ancora significativo, nonostante la riduzione dell'aliquota applicata dalle società USA ai fini dell'imposta federale, poiché la Capogruppo, escludendo la plusvalenza realizzata sulla cessione della partecipazione in SAES Getters USA, Inc. (società controllante di SAES Pure Gas, Inc.) e discontinuata nella voce "Risultato derivante da operazioni discontinue", chiude il semestre corrente con un imponibile fiscale negativo, che non viene valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue** è stato pari a 239,9 milioni di euro e risulta essere principalmente composto dalla plusvalenza lorda (261,4 milioni di euro) generata dalla cessione del business della purificazione dei gas, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione, pari a 34 milioni di euro (soprattutto spese legali, di consulenza e per incentivi sia al personale oggetto di cessione sia ai dipendenti *corporate* coinvolti nella definizione di tale operazione societaria straordinaria, nonché interessi, differenze su cambi e imposte). Tale voce include, infine, l'utile netto generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 25 giugno 2018 (data effettiva di cessione) pari a 12,4 milioni di euro.

Al 30 giugno 2017 l'utile netto da operazioni discontinue era stato pari a 13 milioni di euro, sostanzialmente coincidente con il risultato netto del comparto purificazione nel primo semestre 2017.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2018 è stato pari a 242,6 milioni di euro (320,4% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto di 11 milioni di euro nel primo semestre 2017 (14,9% dei ricavi consolidati).

Nel primo semestre 2018 l'**utile netto per azione** ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 10,9955 ed euro 11,0122; tali valori si confrontano con utile netto per azione ordinaria pari a euro 0,4929 e un utile netto per azione di risparmio pari a euro 0,5096 nel primo semestre 2017.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2018 è positiva per 249 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta negativa al 31 dicembre 2017 di -16,5 milioni di euro.

Rispetto al 31 dicembre 2017, l'incremento della posizione finanziaria netta (+265,5 milioni di euro) è frutto dell'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione (+280 milioni di euro è l'effetto complessivo di tale operazione sulla posizione finanziaria netta). Gli esborsi per dividendi pagati a inizio maggio (-15,4 milioni di euro) e gli investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-7,3 milioni di euro) sono stati parzialmente compensati dai flussi di cassa in entrata generati dalla gestione operativa, mentre l'impatto dei cambi è stato positivo per 1,5 milioni di euro, principalmente imputabile all'effetto sulle disponibilità liquide in dollari della rivalutazione del dollaro USA al 30 giugno 2018, rispetto a fine esercizio 2017.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator

Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions ha realizzato, nel corso del primo semestre 2018, ricavi netti pari a 11,7 milioni di euro, in calo del 14,5% rispetto a 13,7 milioni di euro del primo semestre 2017. I ricavi del periodo corrente sono quasi interamente attribuibili al business tedesco del *seat comfort* che continua a registrare una progressiva crescita (+9,6%), a fronte del calo nelle vendite di *autofocus* (AF) per *action camera* della società di Taiwan (ricavi pari a 23 migliaia di euro al 30 giugno 2018, rispetto a 2,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio).

Il risultato netto del semestre è stato negativo per -0,7 milioni di euro e si confronta con una perdita di -3,4 milioni di euro al 30 giugno 2017: il miglioramento è principalmente imputabile al recupero di marginalità del comparto tedesco, favorito anche dalle economie di scala correlate alla crescita delle vendite, e alla riduzione dei costi della controllata taiwanese, conseguenza della riorganizzazione effettuata nello scorso esercizio e mirata alla chiusura dello stabilimento di Zhubei, all'esternalizzazione delle attività produttive e alla focalizzazione di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. in attività di ricerca e sviluppo.

Si segnala, infine, come la perdita al 30 giugno 2018 includa oneri straordinari pari a circa 0,7 milioni di euro (1,2 milioni di euro gli oneri straordinari al 30 giugno 2017), correlati alla prosecuzione del processo di esternalizzazione della produzione anche presso la controllata cinese, al netto dei quali Actuator Solutions chiude il semestre corrente in *break-even*.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Ricavi netti	11.735	13.727
Costo del venduto	(9.451)	(12.941)
Utile industriale lordo	2.284	786
Totale spese operative	(2.253)	(2.636)
Altri proventi (oneri) netti	(144)	(1.008)
Risultato operativo	(113)	(2.858)
Interessi e proventi finanziari netti	(242)	(338)
Utili (perdite) netti su cambi	(82)	(235)
Imposte sul reddito	(280)	38
Utile (perdita) del periodo	(717)	(3.393)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2018 della *joint venture* è pari a -0,4 milioni di euro (-1,7 milioni di euro nel primo semestre 2017). In analogia con il 30 giugno 2017, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta al 30 giugno 2018 di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo come passività.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil s.n.c. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso il primo semestre 2018 con un fatturato pari a 1 milione di euro, quasi raddoppiato (+79,7%) rispetto a 0,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. Il semestre si è chiuso in pareggio (-2 migliaia di euro), rispetto a una perdita netta pari a -0,2 milioni di euro al 30 giugno 2017: l'incremento delle vendite e le correlate economie di scala, unitamente al superamento delle inefficienze produttive iniziali, hanno consentito il forte miglioramento della marginalità lorda e il conseguente raggiungimento del *break-even*.

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Ricavi netti	1.023	569
Costo del venduto	(767)	(727)
Utile industriale lordo	256	(158)
Totale spese operative	(185)	(127)
Altri proventi (oneri) netti	(41)	107
Risultato operativo	30	(178)
Interessi e proventi finanziari netti	(13)	(8)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(19)	0
Utile (perdita) del periodo	(2)	(186)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2018 della *joint venture* è pari a -1 migliaia di euro (-91 migliaia di euro nel primo semestre 2017).

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è una *start-up* di sviluppo costituita a fine 2016 che ha come obiettivo la progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili, con enorme potenziale applicativo in svariati settori di mercato.

Dal 10 gennaio 2017, Flexterra, Inc. controlla interamente la neo costituita Flexterra Taiwan Co., Ltd.

SAES attualmente detiene il 33,79% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Si segnala che, a fine maggio 2018, Flexterra, in collaborazione con E Ink, importante produttore di schermi elettroforetici, ha presentato al SID di Los Angeles il primo *display* elettroforetico completamente flessibile, che utilizza la tecnologia e i materiali sviluppati da Flexterra e ha suscitato notevole interesse da parte del mercato. Nei prossimi mesi Flexterra ed E Ink avvieranno la fase d'industrializzazione del prodotto che vedrà il Gruppo SAES, nella sua qualità di *partner* industriale, impegnato nella produzione e fornitura di formulazioni chimiche.

La *start-up* di sviluppo, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso il primo semestre 2018 con una perdita netta pari a -2,2 milioni di euro, rispetto a -2,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili conferiti da alcuni soci terzi al momento della costituzione della società). Il contenimento della perdita è principalmente imputabile ai minori costi del personale, a seguito dell'impiego progressivamente più efficiente delle risorse, unitamente alla riduzione delle consulenze, maggiori nel primo anno di vita della società perché correlate all'avvio dell'operatività.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra (100%)	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Ricavi netti	19	19
Costo del venduto	(2)	(1)
Utile industriale lordo	17	18
Totale spese operative	(2.137)	(2.782)
Altri proventi (oneri) netti	(4)	(157)
Risultato operativo	(2.124)	(2.921)
Interessi e proventi finanziari netti	(11)	5
Utili (perdite) netti su cambi	(60)	59
Imposte sul reddito	30	14
Utile (perdita) del periodo	(2.165)	(2.843)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2018 della *joint venture* è pari a -0,7 milioni di euro (-1 milione di euro al 30 giugno 2017).

Rideterminazione dei saldi 2017

I saldi economici al 30 giugno 2017, presentati a fini comparativi, sono stati **rideterminati** per riflettere gli effetti derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di SAES Coated Films S.p.A. (ex Metalvuoto S.p.A.) e dal completamento del processo di identificazione del *fair value* dei beni intangibili conferiti da alcuni soci al momento della costituzione della *joint venture* Flexterra, Inc., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3 *revised*.

Inoltre, a seguito del perfezionamento, a fine giugno 2018, dell'operazione di cessione del business della purificazione dei gas, i costi e i ricavi del primo semestre 2017 afferenti al business oggetto di cessione, unitamente ai costi di consulenza correlati a tale operazione straordinaria, sono stati **riclassificati** nell'apposita voce di conto economico "Risultato da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del semestre

A fine esercizio 2016 SAES, attraverso la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A., aveva sottoscritto un impegno a conferire 4,5 milioni di dollari di capitale in Flexterra, Inc., oltre a *asset* materiali e immateriali (*IP*) per un valore stimato in circa 3 milioni di dollari, subordinato al raggiungimento da parte di quest'ultima di obiettivi tecnici e commerciali prefissati (*milestone*) non oltre il 31 marzo 2018. Flexterra, Inc. ha recentemente proposto ai propri Soci una revisione dell'accordo originario al fine di prolungare tale scadenza e ha annunciato il raggiungimento del *milestone*. I Soci potranno procedere al sopra citato conferimento entro 30 giorni dalle formali comunicazioni (previste entro i prossimi giorni) e, al termine di tale operazione, la quota partecipativa di SAES in Flexterra è destinata a salire fino a circa il 45%, in caso di completa adesione.

In data 31 luglio 2018 è stata rimborsata anticipatamente dalla Capogruppo la quota residua del finanziamento a lungo termine sottoscritto con Banca Intesa Sanpaolo S.p.A. a metà esercizio 2015 (valore nominale iniziale pari a 8 milioni di euro). Nessuna penale è stata corrisposta per tale operazione. Contestualmente è stato estinto anche il contratto di *Interest Rate Swap* su tale finanziamento.

In data 31 luglio 2018 è stata rimborsata anticipatamente la quota residua del finanziamento a lungo termine sottoscritto a inizio esercizio 2009 da Memry Corporation con Unicredit. I costi per l'estinzione anticipata (*breakage costs*) sono stati pari a circa 30 migliaia di dollari, secondo quanto stabilito dal contratto inizialmente sottoscritto tra le parti.

In data 1 agosto è stata rimborsata anticipatamente dalla Capogruppo la quota residua del finanziamento a lungo termine sottoscritto con Unicredit S.p.A. (valore nominale iniziale pari a 7 milioni di euro). Nessuna penale è stata corrisposta per tale operazione.

Evoluzione prevedibile della gestione

Ci si attende una seconda parte dell'anno in forte crescita, trainata soprattutto dalla continua affermazione sul mercato dei prodotti per il settore medicale.

I dati sono tratti dalla Relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2018 (comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del TUF), approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data odierna e già trasmessa alla Società di revisione per l'assolvimento degli obblighi di competenza.

Tale documento, unitamente agli esiti delle verifiche di revisione, sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari) sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo (www.Iinfo.it) in data 13 settembre 2018.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES intende competere con una offerta di nuove soluzioni per active packaging.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia

Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Laura Magni

Group Marketing and Communication Manager

Tel. +39 02 93178 252

E-mail: laura_magni@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Sofia Crosta

E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

Loredana Caponio

E-mail: loredana.caponio@closetomedia.it

Legenda:

Industrial Applications Business Unit	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Getters & Dispensers for Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Solutions for Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser
Systems for Gas Purification & Handling	Getter e altri componenti utilizzati nei sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>)
Solutions for Advanced Packaging Business Unit	
Solutions for Advanced Packaging	Film plastici avanzati per il settore del <i>food packaging</i>
Business Development Unit	
Organic Electronics	Materiali e componenti per applicazioni di elettronica organica

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2018	1° semestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	6.147	4.202	46,3%	55,9%	-9,6%
Electronic Devices	7.323	6.779	8,0%	13,5%	-5,5%
Healthcare Diagnostics	2.162	2.002	8,0%	13,3%	-5,3%
Getters & Dispensers for Lamps	2.622	3.205	-18,2%	-14,2%	-4,0%
Thermal Insulation	1.791	2.048	-12,5%	-3,9%	-8,6%
Solutions for Vacuum Systems	5.419	4.097	32,3%	39,5%	-7,2%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	3.554	3.615	-1,7%	9,9%	-11,6%
Systems for Gas Purification & Handling	412	159	159,1%	159,1%	0,0%
Industrial Applications	29.430	26.107	12,7%	20,0%	-7,3%
Nitinol for Medical Devices	34.207	35.402	-3,4%	7,8%	-11,2%
SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices	5.547	4.630	19,8%	23,3%	-3,5%
Shape Memory Alloys	39.754	40.032	-0,7%	9,6%	-10,3%
Solutions for Advanced Packaging	5.951	6.960	-14,5%	-14,5%	0,0%
Business Development	574	741	-22,5%	-14,1%	-8,4%
Totale	75.709	73.840	2,5%	10,8%	-8,3%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Italia	2.233	2.520
Europa	19.578	18.432
Nord America	40.871	41.408
Giappone	3.276	2.483
Corea del sud	654	660
Cina	5.401	4.624
Altri Asia	2.929	3.156
Altri	767	557
Totale	75.709	73.840

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2018	1° semestre 2017	Variazione
Fatturato consolidato	75.709	73.840	1.869
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	5.868	6.864	(996)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	501	279	222
33,79% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	6	6	0
Eliminazioni infragruppo	(406)	(316)	(90)
Altri aggiustamenti	(26)	(118)	92
Fatturato complessivo di Gruppo	81.652	80.555	1.097

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2018	1° semestre 2017 rideterminato (*)
Ricavi netti	75.709	73.840
Costo del venduto	(43.219)	(42.579)
Utile industriale lordo	32.490	31.261
Spese di ricerca e sviluppo	(5.455)	(5.970)
Spese di vendita	(6.061)	(5.938)
Spese generali e amministrative	(14.149)	(14.233)
Totale spese operative	(25.665)	(26.141)
Altri proventi (oneri) netti	1.057	(66)
Utile (perdita) operativo	7.882	5.054
Interessi e proventi finanziari netti	(305)	(760)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(733)	(1.051)
Utili (perdite) netti su cambi	17	(721)
Utile (perdita) prima delle imposte	6.861	2.522
Imposte sul reddito	(4.157)	(4.505)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	2.704	(1.983)
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	239.870	12.975
Utile (perdita) netto	242.574	10.992
Utile (perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	242.574	10.992

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2018	1° semestre 2017 rideterminato (*)
Utile (perdita) netto del periodo	242.574	10.992
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	1.908	(8.250)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	149	(564)
Totale differenze di conversione	2.057	(8.814)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	(8)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	2.057	(8.822)
Liberazione riserva di conversione per cessione di società controllate	(1.827)	0
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(1.827)	0
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	230	(8.822)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	242.804	2.170
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	242.804	2.170
- Terzi	0	0

(*) Alcuni importi esposti nella colonna riflettono le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di SAES Coated Films S.p.A. (ex Metalvuoto S.p.A.) e dal completamento del processo di identificazione del *fair value* dei beni intangibili conferiti da alcuni soci al momento della costituzione della *joint venture* Flexterra, Inc., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3 *revised*. A tali rettifiche si sommano le riclassifiche correlate alla cessione del business della purificazione dei gas, finalizzata in data 25 giugno 2018; in particolare, i costi e i ricavi del primo semestre 2017 afferenti al business oggetto di cessione, unitamente ai costi di consulenza correlati a tale operazione straordinaria, sono stati riclassificati nell'apposita voce di conto economico "Risultato da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Solutions for Advanced Packaging		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	1° semestre 2018	1° semestre 2017	1° semestre 2018	1° semestre 2017	1° semestre 2018	1° semestre 2017	1° semestre 2018	1° semestre 2017	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Ricavi netti	29.430	26.107	39.754	40.032	5.951	6.960	574	741	75.709	73.840
Costo del venduto	(14.230)	(13.053)	(23.150)	(23.010)	(5.329)	(5.901)	(510)	(615)	(43.219)	(42.579)
Utile (perdita) industriale lordo	15.200	13.054	16.604	17.022	622	1.059	64	126	32.490	31.261
Spese operative e altri proventi (oneri)	(7.151)	(6.947)	(4.317)	(6.742)	(1.961)	(1.277)	(11.179)	(11.241)	(24.608)	(26.207)
Utile (perdita) operativo	8.049	6.107	12.287	10.280	(1.339)	(218)	(11.115)	(11.115)	7.882	5.054

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Utile (perdita) operativo	7.882	5.054
Ammortamenti	(3.713)	(4.166)
Svalutazioni	(91)	(294)
(Accantonamento)/Rilascio fondo svalutazione crediti	(16)	12
EBITDA	11.702	9.502
% sui ricavi	15,5%	12,9%

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	10,9955	0,4929
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	11,0122	0,5096

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2018	31 dicembre 2017 riclassificato (*)
Immobilizzazioni materiali	50.312	46.098
Immobilizzazioni immateriali	47.346	46.783
Altre attività non correnti	23.898	20.332
Attività correnti	349.435	71.966
Attività destinate alla vendita	235	53.873
Totale Attivo	471.226	239.052
Patrimonio netto di Gruppo	349.510	122.141
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	349.510	122.141
Passività non correnti	38.272	44.378
Passività correnti	83.444	54.914
Passività destinate alla vendita	0	17.619
Totale Passivo e Patrimonio Netto	471.226	239.052

(*) Alcuni importi esposti nella colonna riflettono le riclassifiche delle attività e delle passività afferenti il business della purificazione dei gas, oggetto di cessione in data 25 giugno 2018, rispettivamente nelle voci "Attività destinate alla vendite" e "Passività destinate alla vendita".

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2018	31 marzo 2018	31 dicembre 2017
Cassa	11	11	13
Altre disponibilità liquide	302.633	24.080	27.551
Liquidità	302.644	24.091	27.564
Crediti finanziari verso parti correlate	897	877	936
Crediti finanziari correnti	897	877	936
Debiti bancari correnti	(28.381)	(11.549)	(12.254)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(10.358)	(10.458)	(10.478)
Altri debiti finanziari correnti (*)	(1.882)	(1.739)	(1.777)
Indebitamento finanziario corrente	(40.621)	(23.746)	(24.509)
Posizione finanziaria corrente netta	262.920	1.222	3.991
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	8.049	8.049	7.549
Debiti bancari non correnti	(21.981)	(24.808)	(28.057)
Altri debiti finanziari non correnti (*)	0	0	0
Indebitamento finanziario non corrente	(21.981)	(24.808)	(28.057)
Posizione finanziaria non corrente netta	(13.932)	(16.759)	(20.508)
Posizione finanziaria netta	248.988	(15.537)	(16.517)

(*) Si segnala che gli "Altri debiti finanziari" di SAES Pure Gas, Inc. aperti sia al 31 dicembre 2017, sia al 31 marzo 2018 sono stati riclassificati nella voce "Passività destinate alla vendita", poiché tale società controllata è stata oggetto di cessione in data 25 giugno 2018.

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2018	1° semestre 2017 rideterminato (*)
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	2.704	(1.983)
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	239.870	12.975
Imposte correnti	10.408	6.664
Variazione delle imposte differite	(5.265)	46
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.178	4.847
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	9	(49)
Plusvalenza netta da cessione <i>business</i> purificazione	(227.463)	185
(Proventi) oneri finanziari netti	1.038	1.892
Altri oneri non monetari	(2.599)	355
	22.880	24.932
Variazione delle attività e passività correnti	(6.512)	(675)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	(121)	(209)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(163)	(206)
Imposte pagate	(9.422)	(6.226)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	6.662	17.616
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(7.251)	(3.752)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	(75)	0
Aggiustamento corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate	0	29
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(139)	(219)
Corrispettivo incassato per la cessione del <i>business</i> purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute	300.752	0 (**)
Oneri monetari accessori alla cessione del <i>business</i> purificazione	(19.613)	(185) (***)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento	273.674	(4.127)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	9.672	11.227
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(225)	(3.300)
Pagamento di dividendi	(15.435)	(12.250)
Altri debiti finanziari	11	5
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(346)	(597)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(6.323)	(4.915)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	640	(1.638)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	274.653	6.936
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	27.312	13.997
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	301.965	20.933

(*) Alcuni importi esposti nella colonna riflettono le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di SAES Coated Films S.p.A. (ex Metalvuoto S.p.A.) e dal completamento del processo di identificazione del *fair value* dei beni intangibili conferiti da alcuni soci al momento della costituzione della *joint venture* Flexterra, Inc., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3 *revised*. A tali rettifiche si sommano le riclassifiche correlate alla cessione del business della purificazione dei gas, finalizzata in data 25 giugno 2018.

(**) Corrispettivo lordo pari a 303.409 migliaia di euro e disponibilità liquide cedute pari a 2.657 migliaia di euro.

(***) Dall'importo del 1° semestre 2018 è escluso il provento non monetario relativo al rilascio a conto economico della riserva di conversione generata dal consolidamento delle società USA oggetto di cessione (SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc.), pari a 1.827 migliaia di euro, nonché i costi relativi al piano di incentivazione strategica denominato *Piano Cessione Asset* (14.442 migliaia di euro) e le imposte correnti (1.736 migliaia di euro), non ancora liquidati al 30 giugno 2018.

Risultato da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue - dettaglio

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato - business purificazione dei gas	Plusvalenza generata dalla cessione, al netto dei costi inerenti l'operazione	1° semestre 2018	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato - business purificazione dei gas	Plusvalenza generata dalla cessione, al netto dei costi inerenti l'operazione	1° semestre 2017
Ricavi netti	44.553		44.553	43.443		43.443
Costo del venduto	(25.860)	(1.300)	(27.160)	(23.115)		(23.115)
Utile industriale lordo	18.693	(1.300)	17.393	20.328	0	20.328
Spese di ricerca e sviluppo	(1.852)	(861)	(2.713)	(1.661)		(1.661)
Spese di vendita	(2.533)	(970)	(3.503)	(2.251)		(2.251)
Spese generali e amministrative	(869)	(25.101)	(25.970)	(969)	(185)	(1.154)
Totale spese operative	(5.254)	(26.932)	(32.186)	(4.881)	(185)	(5.066)
Altri proventi	23	261.427	261.450	127		127
Altri oneri	(35)	(51)	(86)	(123)		(123)
Utile (perdita) operativo	13.427	233.144	246.571	15.451	(185)	15.266
Proventi finanziari			0			0
Oneri finanziari	(34)	(229)	(263)	(82)		(82)
Utili (perdite) netti su cambi		(3.716)	(3.716)	(4)		(4)
Utile (perdita) prima delle imposte	13.393	229.199	242.592	15.365	(185)	15.180
Imposte sul reddito	(986)	(1.736)	(2.722)	(2.205)		(2.205)
Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	12.407	227.463	239.870	13.160	(185)	12.975

Rendiconto finanziario consolidato - operazioni discontinue

(Importi espressi in migliaia di euro)

	business purificazione dei gas	operazione di cessione	1° semestre 2018	business purificazione dei gas	operazione di cessione	1° semestre 2017
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	12.407	227.463	239.870	13.160	(185)	12.975
Imposte correnti	883		883	2.257		2.257
Variazione delle imposte differite	103		103	(52)		(52)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	374		374	387		387
Plusvalenza netta da (oneri accessori alla) cessione business purificazione		(227.463)	(227.463)	0	185	185
Altri oneri non monetari	(357)		(357)	78		78
	13.410	0	13.410	15.830	0	15.830
Variazione delle attività e passività correnti	(840)		(840)	2.599		2.599
Imposte pagate	(978)		(978)	(2.585)		(2.585)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	11.592	0	11.592	15.844	0	15.844
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(183)		(183)	(107)		(107)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(139)		(139)	(219)		(219)
Corrispettivo incassato per la cessione del business purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute		300.752	300.752			0
Oneri monetari accessori alla cessione del business purificazione		(19.613)	(19.613)		(185)	(185)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento	(322)	281.139	280.817	(326)	(185)	(511)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	0	0	0	0	0	0
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	(926)		(926)	1.681		1.681
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	10.344	281.139	291.483	17.199	(185)	17.014

Rendiconto Finanziario Consolidato - dettaglio

(Importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2018	1° semestre 2018 - da operazioni discontinue			1° semestre 2018 - da operazioni continue
		business purificazione dei gas	operazione di cessione	totale	
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	2.704				2.704
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	239.870	12.407	227.463	239.870	0
Imposte correnti	10.408	883		883	9.525
Variazione delle imposte differite	(5.265)	103		103	(5.368)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.178	374		374	3.804
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	9				9
Plusvalenza netta da cessione <i>business</i> purificazione	(227.463)		(227.463)	(227.463)	0
(Proventi) oneri finanziari netti	1.038				1.038
Altri oneri non monetari	(2.599)	(357)		(357)	(2.242)
	22.880	13.410	0	13.410	9.470
Variazione delle attività e passività correnti	(6.512)	(840)		(840)	(5.672)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	(121)				(121)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(163)				(163)
Imposte pagate	(9.422)	(978)		(978)	(8.444)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	6.662	11.592	0	11.592	(4.930)
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(7.251)	(183)		(183)	(7.068)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	(75)				(75)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(139)	(139)		(139)	0
Corrispettivo incassato per la cessione del <i>business</i> purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute	300.752		300.752	300.752	0
Oneri monetari accessori alla cessione del <i>business</i> purificazione	(19.613)		(19.613)	(19.613)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento	273.674	(322)	281.139	280.817	(7.143)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	9.672				9.672
Pagamento di dividendi	(15.435)				(15.435)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(346)				(346)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(225)				(225)
Altri debiti finanziari	11				11
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(6.323)	0	0	0	(6.323)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	640	(926)		(926)	1.566
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	274.653	10.344	281.139	291.483	(16.830)

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2018	31 dicembre 2017
Attivo non corrente	4.383	5.491
Attivo corrente	1.674	1.908
Totale Attivo	6.057	7.399
Passivo non corrente	4.712	4.982
Passivo corrente	2.692	3.409
Totale Passivo	7.404	8.391
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(992)	815
Utile (perdita) del periodo	(359)	(2.047)
Altri utili (perdite) complessivi	4	240
Patrimonio Netto	(1.347)	(992)

Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Ricavi netti	5.868	6.864
Costo del venduto	(4.726)	(6.471)
Utile industriale lordo	1.142	393
Totale spese operative	(1.127)	(1.318)
Altri proventi (oneri) netti	(72)	(504)
Risultato operativo	(57)	(1.429)
Interessi e proventi finanziari netti	(121)	(169)
Utili (perdite) netti su cambi	(41)	(118)
Imposte sul reddito	(140)	19
Utile (perdita) del periodo	(359)	(1.697)
Differenze di conversione	4	141
Totale utile (perdita) complessivo	(355)	(1.556)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2018	31 dicembre 2017
Attivo non corrente	156	145
Attivo corrente	803	731
Totale Attivo	959	876
Passivo non corrente	147	150
Passivo corrente	581	494
Totale Passivo	728	644
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	232	82
Utile (perdita) del periodo	(1)	158
Altri utili (perdite) complessivi	0	(8)
Patrimonio Netto	231	232

Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Ricavi netti	501	279
Costo del venduto	(376)	(356)
Utile industriale lordo	125	(77)
Totale spese operative	(91)	(62)
Altri proventi (oneri) netti	(20)	52
Risultato operativo	14	(87)
Interessi e proventi finanziari netti	(6)	(4)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(9)	0
Utile (perdita) del periodo	(1)	(91)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	(1)	(91)

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (33,79%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2018	31 dicembre 2017
Attivo non corrente	4.551	4.616
Attivo corrente	674	1.206
Totale Attivo	5.225	5.822
Passivo non corrente	0	0
Passivo corrente	123	154
Totale Passivo	123	154
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	5.554	8.064
Riserva per piani di stock options	131	114
Utile (perdita) del periodo	(732)	(1.626)
Altri utili (perdite) complessivi	149	(884)
Patrimonio Netto	5.102	5.668

Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2018	1° semestre 2017
Ricavi netti	6	6
Costo del venduto	(1)	(0)
Utile industriale lordo	5	6
Totale spese operative	(722)	(940)
Altri proventi (oneri) netti	(1)	(53)
Risultato operativo	(718)	(987)
Interessi e proventi finanziari netti	(4)	2
Utili (perdite) netti su cambi	(20)	20
Imposte sul reddito	10	5
Utile (perdita) del periodo	(732)	(960)
Differenze di conversione e costi di operazioni sul capitale	149	(572)
Totale utile (perdita) complessivo	(583)	(1.532)

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2018							
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	33,79% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	75.709	5.868	(365)	501	(67)	6		81.652
Costo del venduto	(43.219)	(4.726)	365	(376)	67	(1)		(47.890)
Utile industriale lordo	32.490	1.142	0	125	0	5	0	33.762
Totale spese operative	(25.665)	(1.127)		(91)		(722)		(27.605)
Altri proventi (oneri) netti	1.057	(72)		(20)		(1)		964
Utile (perdita) operativo	7.882	(57)	0	14	0	(718)	0	7.121
Interessi e proventi finanziari netti	(305)	(121)		(6)		(4)		(436)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(733)		0		1		732	0
Utili (perdite) netti su cambi	17	(41)		0		(20)		(44)
Utile (perdita) prima delle imposte	6.861	(219)	0	8	1	(742)	732	6.641
Imposte sul reddito	(4.157)	(140)		(9)		10		(4.296)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	2.704	(359)	0	(1)	1	(732)	732	2.345
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	239.870	0		0		0		239.870
Utile (perdita) netto	242.574	(359)	0	(1)	1	(732)	732	242.215
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
Utile (perdita) netto di Gruppo	242.574	(359)	0	(1)	1	(732)	732	242.215

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato rideterminato - 1° semestre 2017

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2017	Rettifiche per identificazione valori correnti	Riclassifiche per cessione business purificazione	1° semestre 2017 rideterminato
Ricavi netti	117.283		(43.443)	73.840
Costo del venduto	(65.694)		23.115	(42.579)
Utile industriale lordo	51.589	0	(20.328)	31.261
		Spese di ricerca e sviluppo	1.660	(5.970)
		Spese di vendita	2.249	(5.938)
		Spese generali e amministrative	1.156	(14.233)
Totale spese operative	(31.060)	(146)	5.065	(26.141)
Altri proventi (oneri) netti	(63)		(3)	(66)
Utile (perdita) operativo	20.466	(146)	(15.266)	5.054
Interessi e proventi finanziari netti	(841)		81	(760)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(865)	(186)		(1.051)
Utili (perdite) netti su cambi	(726)		5	(721)
Utile (perdita) prima delle imposte	18.034	(332)	(15.180)	2.522
Imposte sul reddito	(6.751)	41	2.205	(4.505)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	11.283	(291)	(12.975)	(1.983)
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0		12.975	12.975
Utile (perdita) netto	11.283	(291)	0	10.992
Utile (perdita) netto di terzi	0			0
Utile (perdita) netto di Gruppo	11.283	(291)	0	10.992

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato rideterminato - 1° semestre 2017

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2017	Rettifiche per identificazione valori correnti	Riclassifiche per cessione business purificazione	1° semestre 2017 rideterminato
Utile (perdita) netto del periodo	11.283	(291)	0	10.992
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(8.250)			(8.250)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(573)	9		(564)
Totale differenze di conversione	(8.823)	9	0	(8.814)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(8)			(8)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(8.831)	9	0	(8.822)
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(8.831)	9	0	(8.822)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	2.452	(282)	0	2.170
attribuibile a:				
- Gruppo	2.452	(282)	0	2.170
- Terzi	0	0	0	0

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata riclassificato - 31 dicembre 2017
(importi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2017	Riclassifiche per cessione business purificazione	31 dicembre 2017 riclassificato
Immobilizzazioni materiali	49.492	(3.394)	46.098
Immobilizzazioni immateriali	53.175	(6.392)	46.783
Altre attività non correnti	20.951	(619)	20.332
Attività correnti	115.434	(43.468)	71.966
Attività destinate alla vendita	0	53.873	53.873
Totale Attivo	239.052	0	239.052
Patrimonio netto di Gruppo	122.141	0	122.141
Patrimonio netto di terzi	0	0	0
Totale Patrimonio Netto	122.141	0	122.141
Passività non correnti	45.585	(1.207)	44.378
Passività correnti	71.326	(16.412)	54.914
Passività destinate alla vendita	0	17.619	17.619
Totale Passivo e Patrimonio Netto	239.052	0	239.052